



Sonderdruck aus
Ausgabe 22/2007 (498)

FOCUS Rostfrei

Herausgeber: Verlag Focus Rostfrei GmbH - Sonsbecker Straße 40-44 - 46509 Xanten - Telefon 0 28 01 - 98 26-0 - Fax 0 28 01 - 98 26-11

*Sonderdruck -
25 Jahre Riba Edelstahl Handels-
gesellschaft mbH: Eine Erfolgsstory*

ISSN 1430-0036

**Die Fachzeitschrift
für rost-, säure- und
hitzebeständige Edelstähle**



riba
EDELSTAHL



01. Oktober 1982 bis 01. Oktober 2007

25 Jahre Riba Edelstahl Handelsgesellschaft mbH: Eine Erfolgsstory

Riba Edelstahl ist als Marktversorger für Handel und für Industrie heute nicht mehr wegzudenken. Schon früh, zu Beginn der Neunzigerjahre, erkannte man bei

Am 01. Oktober 1982 wurde die Riba Edelstahl GmbH mit Sitz in Hamburg vom heutigen Geschäftsführenden Gesellschafter, dem Industriekaufmann Hans-Ulrich Hribar, gegründet. Zunächst erstreckten sich die Aktivitäten mit drei Mitarbeitern auf den regionalen Markt in Norddeutschland. Bereits Ende der Achtzigerjahre war das Unternehmen auf mehr als zehn Mitarbeiter herangewachsen und expandierte weiter. Anfang der Neunziger bezog man neue, innovative Räumlichkeiten mit einem modernen Computer unterstützten Hochregallager. Heute ist die Riba Edelstahl GmbH mit 25 hoch motivierten Mitarbeitern bundesweit erfolgreich tätig. In diesem Jahr wurde das Erfolgsteam durch eine eigenständige Exportabteilung noch ergänzt.



Riba die großen Chancen, die sich durch Einkäufe auf Märkten in Asien ergeben. Dadurch gelang es Riba,

Der Marktversorger

seinen Kunden neue Perspektiven auf dem Rostfrei-Sektor zu ermöglichen. So bezieht man seit Jahren Blankstahl, Profile,



Flanschen und Rohrzubehör aus Indien sowie Taiwan und verstärkt heute neben diesen Produkten auch Bleche aus China. Diese Märkte seien inzwischen tragende Säulen bei der globalen Beschaffung von Rostfrei-Halbzeugen, so Hribar.

Vielfalt - eine Säule der Unternehmensphilosophie

Ein besonders wichtiger Aspekt der Unternehmensphilosophie ist die Lagerhaltung der kompletten Palette an Rostfrei-Halbzeugen vom Blech bis zum Fitting. Der Kunde wählt hier aus mehr als 7.000 ständig bevorrateten Abmessungen in allen gängigen Werkstoffen, beziehungsweise kann über ein weit verzweigtes Logistikkonzept mit ausgesuchten Werkslägern aus ganz Europa über mehr als 12000 Abmessungen in mehr als 30 Werkstoffen verfügen. Es werden dabei nicht nur so genannte Schnellläufer geführt, vielmehr ermöglicht gerade die große Lagertiefe, alles aus einer Hand zu beziehen, dem

sogenannten One-Stop-Shopping. Dies führt, so Hribar, bei Kunden zu hoher Akzeptanz.

Kundenzufriedenheit ein operatives Ziel

Ein breites Serviceangebot trägt zur Kundenzufriedenheit bei.

- Rostfrei-Bleche
- Rostfrei-Blankstahl
- Rostfrei-Stabstahl
- Rostfrei-Rohre
- Rostfrei-Zubehör
- Rostfrei-Service (Schleifen und Polieren aller Produkte)

- Rostfrei-Anarbeitung
- Sortimentsvielfalt an einem Standort
- europaweite Logistik
- DIN EN ISO 9001:2000 zertifiziert

Neben warm- und kaltgewalzten Blechen werden Tränenbleche, mustergewalzte Bleche sowie Lochbleche eingelagert. Bei rostfreiem Blankstahl erstreckt sich die Lagerhaltung auf rund, vierkant, flach. Gewalzte Produkte werden als Winkelstahl,

Sonderprofile wie T-/U-/W-Profile, neben flach und rund in seiner ganzen Vielfalt bevorratet. Ergänzt wird diese Palette durch die gesamte Bandbreite an Rundrohren, geschweißten (bis DN 500), wie nahtlosen.

Daneben findet man das gesamte Spektrum an Profilrohren quadratisch und rechteckig. Abgerundet wird dieses umfangreiche Lagerprogramm durch die gesamte Palette an Rohrzubehör, wie Schweiß- und Gewindefittings, T-Stücke, Reduzierungen, Rohrkappen, Bordscheiben, allen Formen von Flanschen und Rohrschellen. Spezialitäten wie DVGW Rohre und Pressfittings, Getränkeleitungsrohre und Armaturen zeigen deutlich die Vielfalt der Lagerhaltung. Die Anarbeitung, rostfreier Stahl nach Maß, und hier spricht man bei Riba nicht nur vom Schleifen, Beschichten und Polieren aller bevorrateten Produkte, ermöglicht es Riba-Kunden zusätzliche Impulse in den Markt



zu geben. Jahrelanges Know-how auf diesem Sektor verschafft Kunden vielfältige neue Absatzmög-

lichkeiten. Die ganze Palette der Möglichkeiten finden Kunden auf der Webseite von Riba Edelstahl.



Starker Internetauftritt

Neben den üblichen Printkatalogen liefert Riba mit seinem ständig aktualisierten Internetauftritt seinen Kunden permanent aktuelle Lieferprogramme und technische Informationen zum Thema Edelstahl Rostfrei. Jeder Kunde kann sich gezielt die von ihm benötigten Daten als PDF-Datei herunterladen. "Wir wollen, dass unsere Kunden in die Zukunft blicken", so Hribar. Nur wer ständig innovativ und auf dem aktuellsten Stand ist, kann erfolgreich sein und hierbei unterstützt Riba Edelstahl seine Kunden täglich aufs Neue.

Der Kunde als Ziel

Riba Edelstahl steht für Partnerschaft und dies bedeutet:

- Intelligente Lösungen bei der Suche nach Produkten
- Planungssicherheit beim Einkauf und der Versorgung
- Unterstützung bei Projektgeschäften
- Produktvielfalt - Halbzeuge vom Blech bis zum Fitting
- Riba Produkte europaweit
- mit Riba wachsen
- Permante Online Sonderangebote mit Riba Specials für registrierte Kunden

Hribar selbst: "Unsere Kunden haben uns über all die Jahre in besonderem Maße ihr Vertrauen geschenkt, dies ist für uns Verpflichtung und Ansporn,

den bisherigen Weg weiterzugehen, aber auch neue Wege einzuschlagen, um den immer internationaler ausgerichteten Aufgaben unserer Kunden Rechnung zu tragen."

High Speed

Unter dieser Bezeichnung bringt Riba Edelstahl in diesen Tagen sein neuestes Produkt auf den Markt. Rostfreier Blankstahl in High Speed Qualität, der durch seine extrem hohe Verarbeitungsgeschwindigkeit höchsten Ansprüchen gerecht wird und zu einem typischen Riba-Preis auf den Markt kommt.

Sofort-Service

Eine umfangreiche Logistik ermöglicht den täglichen Versand im ganzen Bundesgebiet und ins Ausland mit ausgewählten Vertragsspediteuren, Kurieren oder Expressdiensten. Mit dem eigenen Fuhrpark bedient Riba Edelstahl den gesamten Norddeutschen Raum in einem festen Tourenendienst. So kann der Kunde sich darauf verlassen, dass was er heute bestellt hat, auch morgen zu bekommen.

